

**ЗАПИТ ЦІНОВИХ ПРОПОЗИЦІЙ**  
**стосовно закупівлі**  
**«Влаштування систем водопостачання та каналізації»**

**1. ТОВ «ІНТЕРДЖУС БУКОВИНА»** (надалі – Товариство або Покупець) запрошує Вас надати цінові пропозиції (надалі - Пропозиції) на постачання наступних товарів, робіт, послуг:

**Влаштування системи водопостачання та каналізації** згідно з проектом та запитом комерційної пропозиції, що додаються.

На діючому будівництві нового промислового виробничого комплексу необхідно виконати комплекс робіт з влаштування систем водопостачання та каналізації. Проектна документація додається.

**Вимоги до цінової пропозиції (мінімально необхідна інформація, яка має бути наведена у пропозиції):**

- a. Вартість робіт та матеріалів має бути надана у формі Комерційної пропозиції, з розподілом на різні розділи та окремою вартістю робіт та матеріалів за видами робіт та обладнання. Також Комерційна пропозиція має включати вартість робіт та матеріалів окремо по об'єктах згідно з проектом та запитом КП.

Вартість робіт включає:

- \* весь комплекс робіт у відповідності до проектної документації, технології виконання робіт, технологічних карт;
- \* роботу машин, механізмів, інструменту, які будуть застосовуватись при виконанні робіт, витрат на їх перебазування, обслуговування, вартість ПММ;
- \* вартість опалубки (за необхідності);
- \* встановлення, розбирання рихтувань, опалубки, пристосувань, витрати на їх перебазування, обслуговування;
- \* перевезення і облаштування буд. містечка, витрати на його експлуатацію;
- \* розвантажувально-навантажувальні роботи, переміщення будівельних матеріалів, конструкцій і обладнання по будівельному майданчику;
- \* витрати на інженерний супровід, відрядження, проживання;
- \* загальновиробничі витрати;
- \* адмін. витрати та кошторисний прибуток;
- \* вартість витратних матеріалів (круги алмазні, відрізи, зачисні, свердла, шурупи для кріплення інвентаря, дріт в'язальний, фіксатори арматурні, електроди, кисень, пропан – для газо-зварювальних робіт тощо), які пов'язані виконанням вищевказаних робіт;
- \* розробку ПВР, технологічних карт; виконавчої документації;
- \* прибирання будівельного майданчика після завершення робіт (очищення від сміття, відходів, непотрібних матеріальних ресурсів, споруд та ін.);
- \* вартість податків;
- \* вартість основних матеріалів та обладнання має бути включена, але остаточно буде узгоджена окремо протоколом погодження цін після підписання договору підряду.

- b. Постійність ціни. Ціни мають бути виражені в гривнях, включаючи вартість доставки до місця призначення та податки (ПДВ). Наведені ціни на роботи (у разі визнання цінової пропозиції переможною в тендері) є фіксованими і жодним змінам не підлягають, включаючи період виконання договору. Покупець залишає за собою право змінювати кількість товару в межах 20% від зазначеного у цьому запиті без зміни ціни за одиницю.
- c. Термін постачання та місце призначення. Місцезнаходження об'єкту будівництва – **с. Коболчин, Сокирянський р-н, Чернівецька обл., вул. Загиблих Героїв 1а**. Поставка товарів та послуг до місця призначення, включаючи (за необхідності вказати монтажу, пусконаладжувальних робіт та додаткових послуг, графік постачання товару, бажано в табличній формі – назва товару, яка корелює з вказаним у пропозиції, кількість, термін постачання та місце призначення) від дати підписання

договору. Більш тривалий графік / термін поставки ніж у пропозиціях інших постачальників може зумовити відхилення Пропозиції.

- d. Умови оплати. Пріоритетними умовами оплати при розгляді пропозицій будуть умови **післяплати** протягом 14 днів після дати поставки товару, яка підтверджується підписанням Покупцем видаткової накладної (підписаного сторонами Акту приймання – передавання, Акту виконаних робіт, тощо), що підтвердить повну поставку товару, а також його встановлення та пуск в експлуатацію/налагодження).
- e. Гарантія. Поставлені товари та послуги повинні мати гарантію виробника / постачальника від дати поставки товарів Покупцеві.
- f. Ресурси та досвід компанії. В цій частині пропозиції учасник тендеру має описати досвід реалізації схожих проєктів за останні 2-3 роки (надати назву об'єктів, фото, обсяг робіт, контакти замовників) та наявних ресурсів, необхідних для виконання робіт (техніка, працівники).

**ВАЖЛИВО: Наслідки невиконання договору. Договір з Постачальником передбачатиме неустойку за невиконання або несвоєчасне виконання Постачальником зобов'язань.**

2. Ваші Пропозиції мають бути повними, тобто, включати усі товари (при наявності лотів – по окремому лоту) відповідно до цього запиту.

3. Формат проведення тендеру.

Тендер буде складатись з двох основних етапів. Перший етап «Моніторинг ринку» – запит пропозицій на основі проєктної документації, який має визначати ціни та вартість робіт та матеріалів, механізмів, та включати усі витрати потенційного підрядника на виконання робіт. Після аналізу пропозицій, отриманих на першому етапі, буде прийнято рішення про проведення другого закритого раунду торгів з окремими компаніями, які пройдуть кваліфікацію. Аналіз пропозицій та кваліфікація до наступного етапу будуть виконані на основі отриманих цінових пропозицій та іншої інформації про компанію-учасницю (досвід, ресурси, умови і т. д.).

4. Цінова пропозиція, а також додаткова інформація мають бути надані на розгляд через електронний тендерний майданчик <https://smarttender.biz/>

5. Будь-які питання з приводу закупівлі, включаючи питання щодо уточнення положень цього запиту, мають бути направлені виключно в письмовій формі на адреси, вказані в п. 6. До своїх Пропозицій Ви маєте додати відповідну технічну документацію, а також каталоги й інші друковані матеріали чи іншу додаткову інформацію по кожному товару, включаючи назви та адреси компаній, що надають сервісне обслуговування.

6. Кінцевий термін для отримання Ваших Пропозицій визначається на електронному тендерному майданчику <https://smarttender.biz/>.

7. Будь-які витрати, пов'язані з підготовкою та подачею Пропозицій не компенсуються незалежно від результату розгляду Вашої Пропозиції.

8. Ми також залишаємо за собою право відхилити Вашу Пропозицію якщо встановимо або буде обґрунтована підстава вважати, що будь-який співробітник Вашої компанії надав чи погодився надати або запропонував співробітнику нашого Товариства надати вигоду в будь-якій формі (включаючи, але не обмежуючись квітами, квитками на розважальні та спортивні заходи, оплата відпочинку (квитків, готелю тощо), відвідуванням ресторанів, прийомом на роботу близьких родичів, наданням в користування зразків продукції, спеціальних знижок на будь-що), що може мати наслідком привілейовану позицію Вашої Пропозиції під час проведення закупівлі.

9. Ми також залишаємо за собою право відхилити Вашу Пропозицію, якщо встановимо або буде обґрунтована підстава вважати, що між Вами та іншим учасником (учасниками) закупівлі було досягнуто домовленостей з ціллю попереднього прийняття або впливу на прийняття рішення щодо укладення договору за цією закупівлею.

10. Цей запит не є конкурсом та не означає проведення конкурсу у значенні Цивільного кодексу України та не накладає на нас будь-яких зобов'язань та обмежень, ним передбачених. Крім того, ми не зобов'язані приймати жодну Пропозицію, яка надійшла нам у відповідь на цей запит.

**Група компаній Інтерджус**

ТОВ «Соковий завод Кодимський» | ТОВ «Інтерджус» | ТОВ «Інтерджус Буковина»

**The Group of Companies Interjuice**

Juice Plant Kodyms'kyi LLC | Interjuice LLC | Interjuice Bukovina LLC

[www.interjuice.com.ua](http://www.interjuice.com.ua)

---

З повагою,

Максим Щербина  
Начальник відділу  
матеріально-технічного постачання  
01-10-2025

---